Value propositions

Каква стойност доставяме на нашите клиенти?

Стройтелни материали, Разработване на патентована технология на клиента.

Какъв проблем решаваме за нашите клиенти?

Решава се проблема свързан със съчетаването на тръбите и ел. кабели по време на първоначалния процес на проектиране.

Увеличена скорост за разработка.

Намаляване на риска от колебания на цените при процеса за закопуване на материали.

Какви ключови ресурси се ползват от партнюрите?

Парични ресурси във вид на капиталови инвестиции.

За кой създаве стойност?

За всички видове стройтелни компаний.

Кой са нашите най-важни клиенти – Wolff Constructions

Какви са предпочитанията на клиентите?

Те искат експресна доставка.

Стабилност в ценовия диапазон на доставъчните материали.

Договаряне на дългосрочни договори.

Ключови партньори

Wolff Constructions

**Стойностни Предложения:**

Интегрирани Услуги: Katerra предлага едностопово решение за строителни проекти, интегрирайки дизайн, инженеринг, производство и строителни услуги.

Ефективност на Разходите: Чрез събиране на цялата стойностна верига на строителството под един покрив, Katerra може да спести много разгоди.

Бързина: Моделът на Katerra позволява по-бързо завършване на проекти в сравнение с традиционните методи на строителство.

**Решени Проблеми на Клиентите**:

Сложност в Строителството:

Katerra опростява строителния процес, предоставяйки всички услуги под един покрив.

Превишаване на Разходите:

Интегрираният модел и технологичният подход на Katerra помагат за контролиране на разходите.

Забавяния в Проекти: Ефективните процеси на Katerra и контролът върху веригата на доставките помагат за завършване на проекти навреме.

**Продуктови/Услугови Пакети:**

Дизайн-Строителни Решения: Katerra предоставя комплексни дизайн-строителни услуги за множество проекти.

Доставка на Материали: Katerra също така доставя материали за строителство, гарантирайки качество и своевременна доставка.

**Задоволявани Нужди на Клиентите:**

Простота: Клиентите имат нужда от прост, безпроблемен строителен процес, който Katerra предоставя.

Ценова Ефективност: Клиентите искат проектите им да бъдат завършени в рамките на бюджета. Моделът на Katerra помага за постигане на това. Своевременност: Клиентите искат проектите им да бъдат завършени навреме.

**Минимално Жизнеспособен Продукт (MVP):**

MVP за Katerra би бил единичен, малък строителен проект за жилище, където те предоставят всички услуги - от дизайн и инженеринг до строителство и доставка на материали.